



Zusammen mit weiteren Geschäftsbereichen ist IVECO Teil der neuen, börsenkotierten Iveco Group, die sich in dieser unabhängigen Organisationsform flexibler auf die wachsende Marktdynamik ausrichten kann. Kundenfokus und Zukunftsorientierung stehen im Zentrum der Unternehmens-philosophie.

Sie wollen Ihr Fachwissen in einem familiären Team einbringen und erweitern? Dann bieten wir Ihnen dies in einem professionellen und international geprägtem Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Fähigkeiten entfalten können. Lehrabgänger sind gleichermassen willkommen wie berufserfahrene.

Zur Verstärkung an unserem Standort in **Kloten** suchen wir einen:

## KEY ACCOUNT SALES SUPPORT 100% (M/W/D)

### Hauptaufgaben

- Administrative und organisatorische Abwicklung der realisierten Neufahrzeugverkäufe im Bereich Key Account, Kommunal und Aufbauhersteller (Bestellung, Aufbauplanung / -koordination, Auslieferung)
- Überwacht das Credit Management der Key Account Kunden
- Unterstützt das Team im Bereich Offertstellungen, Kalkulationen und Nachkalkulationen
- Organisiert Demofahrzeuge für Kundendemonstrationen und rechnet diese für die Miet- / Demoeinsätze ab
- Unterstützung bei Fahrzeug-Auslieferungen und Übergaben im Bereich Key Account, Kommunal und Aufbauhersteller
- Teilnahme an nationalen Ausstellungen sowie an Kundenveranstaltungen

### Anforderungen

- Kaufmännische Ausbildung mit Erfahrung im technischen Bereich oder technische Grundausbildung mit Erfahrung im kaufmännischen Bereich
- Führerschein für leichte Motorwagen / vorteilhaft wäre auch Führerschein für schwere Motorwagen
- Gute Englisch- und Französischkenntnisse
- SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen
- Kontaktfreudigkeit
- Unternehmerisches Denken
- Bewahrt den Überblick auch in hektischen Situationen
- Organisationstalent



Iveco Group N.V.  
Corporate Seat: Amsterdam,  
the Netherlands  
Chamber of Commerce  
Registration no.  
83102701

## Was wir bieten

- Leistungsgerechte Entlohnung
- 100% Lohnfortzahlung bei Krankheit oder Unfall während 2 Jahren
- 100% Lohnfortzahlung während des Mutter- und Vaterschaftsurlaubes
- Treueprämien
- Interne Schulungsmöglichkeiten auf der ON LEARN Plattform (Webbasierte Trainings)
- Kostenbeteiligung bei berufsspezifischen Aus- und Weiterbildungen
- Unkomplizierte Du-Kultur auf allen Ebenen
- Möglichkeit für unbezahlten Urlaub
- Keine Betriebsferien
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze
- Vermittlungsprämien
- Überdurchschnittliche attraktive Sozialleistungen
- Remote Working bis zu 3 Tage/Woche möglich

Legen Sie Wert auf eine abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit? Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen und Ihnen die Vorteile Ihrer neuen Arbeit und unseres Unternehmens vorzustellen.

Für ergänzende Auskünfte steht Ihnen gerne telefonisch Frau Cristina Rodrigues, Tel. 044 804 73 55 zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an [bewerbung-ch@iveco.com](mailto:bewerbung-ch@iveco.com).